



Wir planen die Zukunft ... mit Ihnen!

Die DR. KAISER DIAMANTWERKZEUGE GmbH & Co. KG zählt zu den führenden Herstellern hochgenauer Abrichtwerkzeuge, Abrichtspindelsystemen, Verschleißschutzkomponenten und Schleifscheiben. Unsere Kunden kommen aus allen Bereichen anspruchsvoller industrieller Produktionstechnik wie Automobil-, Flugzeug- und Maschinenbau, Medizintechnik und der chemischen Industrie. Das Unternehmen beschäftigt heute mehr als 360 Mitarbeiter am Standort Celle.

Verstärken Sie unser Team als:

Sales Controller (m/w/d)

(Vollzeit, zu sofort)

Tätigkeiten / Aufgaben:

- ✓ Schnittstelle zwischen dem gesamtbetrieblichen Controllingsystems und dem Vertriebscontrolling mit dem Fokus auf die Sammlung und Analyse von Kennzahlen zum Erfolg der Vertriebsstrategie
 - Unterstützung und Beratung des Head of Sales in betriebswirtschaftlichen Belangen zur zielgerichteten Steuerung des Vertriebs
 - Absatzwirtschaftliche Informationsversorgung der Verwaltungsleitung
- ✓ Beratung und Koordination bei der strategischen und operativen Planung
 - Gestaltung von Früherkennungssystemen incl. Schlüsselkennzahlen (KPIs)
 - Konkurrenzanalysen
 - Analyse künftig möglicher Marktbeziehungen
 - Budgetierung unter Berücksichtigung der Marketing-Mix-Konzeptionen
 - Gestaltung der Informationsversorgung
 - Analysehilfen für kurzfristige Planung
- ✓ Analysen, Soll-Ist-Vergleiche und Reporting teilweise in Zusammenarbeit mit dem Marketing
 - Analysen nach Absatzsegmenten (Produkten, Dienstleistungen, Aufträgen/Branchen, Kunden, Branche, Verkaufsgebieten, Vertriebswegen)
- ✓ Erarbeitung von Entscheidungshilfen und Handlungsempfehlungen
 - Identifizieren von Ergebnisverbesserungs- und Kostensenkungspotenzialen
 - Erstellung von Vertriebsbudgets und Umsatzprognosen
 - Mitwirken an Vertriebsstrategien und Markterschließungen, sowie Unterstützung und Vorbereitung von Sales Reviews
 - Vorlagen für Vertriebsprognosen
- ✓ Gelegentliche Teilnahme an nationalen und internationalen Dienstreisen zur Unterstützung des Vertriebs und zur Umsetzung von Projekten vor Ort

Qualifikationen:

- ✓ Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt Controlling oder Bachelorabschluss in BWL oder vergleichbare Qualifikation
- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung im Sales Controlling oder in einer vergleichbaren Position, idealerweise in einem dynamischen und wachstumsorientierten Umfeld.
- ✓ Erfahrung in der Erstellung und Interpretation von Berichten und KPIs
- ✓ Kenntnisse in Business-Intelligence (BI)

Neben einem interessanten und anspruchsvollen Aufgabengebiet, in dem Sie wachsen können, bieten wir Ihnen ein motiviertes Team, eine flache Hierarchie, leistungsgerechte Vergütung mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld, flexible Arbeitszeitgestaltung durch eine Gleitzeit mit kleinen Kernzeiten, 30 Urlaubstage und weitere Sondertage, betriebliche Altersvorsorge, eine zusätzliche Unfallversicherung.

Es erwarten Sie bei uns interessante Zukunftsperspektiven.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an unsere Personalabteilung - gerne digital an bewerbungen@drkaiser.de.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!